为农业生产下好“先手棋”

保春耕护粮安 农资企业在行动

■ 资深记者 韩乐

当前，全国从南到北陆续进入春季农业生产的大忙时节。近日，国家发改委等14部门印发通知部署做好2023年春耕化肥保供稳价工作，要求各地方、有关企业和相关单位从化肥产供储销等多方面入手，综合采取措施，确保春耕期间化肥市场稳定。记者了解到，目前，农资企业和流通环节分别发挥各自优势，全力以赴保障春耕农资供应，加大备肥力度，帮助种植户用好肥。

作为粮食的“粮食”，化肥供应充足和价格稳定是国家粮食安全的重要保障。尿素稳则化肥稳，化肥稳则农资稳，农资稳则农民稳。国家化肥商业储备政策的实施、尿素期货的上市和“商储无忧”项目的推出，为国家粮食安全战略提供了有力保障。

确保粮食安全“开门稳” 春耕备肥提前启动

1月30日，中农控股召开了春耕保供稳价工作启动动员大会。“春耕保供工作组专班要细化分工，全面掌握货源、物流、资金、储备、行情、价格等重点环节的情况，密切关注库存，确保农资供应量足价稳。”中农控股相关负责人在会上说。

为保障春耕生产的化肥供应，中化化肥下属生产企业开足马力维持高负荷生产，确保足量产品投入市场。在中化山东肥业生产车间内，机器轰鸣、人员忙碌。包装线上，一袋袋复合肥顺着生产线被机械臂码成方正的五花垛，整齐地堆放在仓库里。据了解，春节期间，中化山东肥业累计生产合格产品1.5万吨，完成春耕用肥储备近5万吨。

同样，在产粮大省河南，为迎春耕春灌高峰，农资企业也在开足马力为粮食造“口粮”。

心连心集团是河南省最大的化肥生产基地，每天尿素和复合肥生产量基本能够满足100万亩耕地的追肥需求。春节期间，心连心集团“火力全开”满负荷生产。麦田春季管理主要是追肥，视小麦长势，尿素用量一般在每亩7.5—10公斤。如此算来，心连心集团每天生产的尿素可“喂饱”60万亩麦田。

同样，在河南安阳，万庄新肥科技有限公司（简称万庄新肥）春节期间也没停歇。“从时间上看，今年的保春耕比往年要来得更早一些。目前正值春季追肥期，我们复合肥的生产供应量和发货量较去年同期增加了20%—30%。”万庄新肥总经理韩成林告诉记者，今年生产相较往年提前开工，春节期间工人们也在加班加点忙生产。

“目前，我们每天的复合肥产量1700吨，能满足4万余亩小麦追肥。”韩成林表示，在国家淡季化肥储备上，公司也积极参与，目前已完成了既定的淡储量。

河北省农资集团作为河北省供销社直属企业，从去年年底就开始为2023年的全省春耕保供做准备，公司第一时间成立春耕农资保供专班。

“春耕农资保供专班由主要一把手担任负责人，统筹安排农资商品的资金、采购、物流、销售等工作，确保农资供应量足、价稳、质优。”河北省农资集团副总经理赵利强告诉期货日报记者，公司与省农发行、省农行、省工行等银行达成协议，取得授信额度33.12亿元，为春耕农资储备提供了充足的资金保障。此外，公司也积极与云天化集团、贵州磷化集团、阳煤正元集团、新安化工等国内大型资源厂家联系对接，组织落实货源，协调相关铁路和公路运输，确保春耕农资商品运输畅通。截至目前，公司储备化肥、农药等农资数量已超过上年同期。

“下一步，我们将密切关注农资库存变化，及时补充货源，并通过就厂直拨、商品直供、送货下乡等方式降低农资成本，以最优惠的价格确保农资供应。”赵利强说。

在西南地区，作为服务“三农”的主力军，四川农资化肥有限责任公司（简称川农化肥）也积极做好农资调运工作，确保承担的储备品种数量充足、价格稳定、质量优良，为春耕生产保驾护航。

“公司通过定期研判市场形势，了解化肥市场供求及价格变动情况。通过积极组织农资货源，最大限度保证供应；通过实时监测工作进展，加强过程管理；通过套期保值，进行切实有效的风险对冲，让公司在保供稳价中更有底气。”川农化肥氮肥事业部经理张砚说。

助力跨区用肥 期货发挥资源配置功能

物流通，春耕顺。物流环节是春耕物资走向田间地头的关键一环，是打通“最后一公里”的关键所在。作为大宗商品，化肥需要强大的运力。很多农户习惯在临近用肥时购买，极易引发运力紧张，导致局部供应不足和价格波动。为此，农资企业未雨绸缪，抓住物流这个“牛鼻子”，全力保证春耕物资运输通畅。

记者了解到，为确保农用钾肥第一时间到达农民手中，中化化肥钾肥团队有序开展物流准备工作，安排人员在春节期间值班，协调多种物流方式，协助基层农资经销商卸货、搬运，提高运输效率，今年1月共筹备2万余吨农用钾肥。

在万庄新肥，目前是24小时装车。“运输上，我们多措并举保障物流畅通，确保肥料生产出来后能够被快速送达田间地头，及时到村到店到户。”韩成林说。

作为市场中端，贸易环节更是将加大运力作为春耕保供工作的重中之重。

“每年趁着春节假期，我们都会加大调运力度，通过多种发运方式保障农业生产所需。”安徽辉隆农资集团股份有限公司相关负责人刘杰介绍，通过船运将数万吨的山东尿素发往安徽各个码头，通过火车以及汽车抢时间、抢发运将外省高性价比化肥发到安徽。

刘杰告诉期货日报记者，结合往年经验，一旦物流不畅就会造成局部地区的供需错配，导致市场价格产生较大起伏，出现上游工厂卖不掉货、下游百姓买不着货的情况。目前来看，今年物流总体畅通及时。由于近年来春耕生产表现出高效集中的特点，周期缩短，且化肥行情波动大，畅通高效的物流有利于市场价格的稳定。

记者了解到，随着疫情过去，国内物流全面恢复，2023年春节期间农肥调运形势整体较好。

“往年从山西汽运将化肥发往安徽的时间周期为3—4天，今年基本能做到隔日达，大大提升了农业施肥作业、趁雨追肥的时效性，而且直发到田间地头也减少了中间费用，降低了成本。”刘杰说。

值得一提的是，除了农资跨区调运运力增加外，期货市场也在积极赋能。记者了解到，尿素期货上市以来运行平稳，通过尿素交割、仓单业务为产业在货源调运、交割、仓单串换上提供了更多的服务和支持。尤其是疫情期间，期货市场交割体系的稳健运转，有力地保障了交割区域的用肥供应，切实发挥了资源配置功能，对稳定粮食生产起到了积极作用。

“对于准备交割的‘淡储’尿素，企业可以注册仓单，进行仓单质押，从而缓解承储企业的资金压力，提高企业的资金使用效率。在了结持仓时，企业还可以根据自身情况，选择对冲平仓或者交割。”业内人士称。

记者了解到，自2020年1月首次交割以来，尿素期货已有32个月份顺利完成交割，累计交割尿素79.8万吨。

近年来，郑商所持续优化尿素交割服务。去年，在河南、河北、山东、安徽四省的基础上，扩展尿素期货交割区域至江苏、湖北两省，调整并增设尿素交割库7家，发挥期货交割体系“压舱石”作用，助力行业保供稳价。截至目前，尿素期货交割厂库增至20家，库容增至60.6万吨，同时仓库增至11家，最低保障库容超过22万吨。

在张砚看来，交割范围的进一步扩大，将全国的尿素货源统一整合，通过交割和仓单业务能够有效地对尿素货源和用肥需求进行重新分配，打破传统贸易的局限，更好地发挥尿素期货服务保供稳价、服务尿素产业稳定发展的作用。

服务保供稳价大局 “商储无忧”规模不断壮大

采访中，记者了解到，尿素期货的上市让承储企业更有底气。面对春耕备耕，尿素期货市场参与主体积极行动起来，做好保供稳价工作，帮助产业企业对冲市场风险。

“尿素市场近些年发生了一些新的变化。受外围环境变化、市场波动大等因素影响，采购和流通环节风险加大，下游客户对风险规避、交易安全、效率提升等更加重视。”益通数科科技股份有限公司（简称益通数科）总经理徐爽表示，针对这些变化，益通数科积极采取应对措施，并利用期货、期权等场内、场外工具进行风险管理。

据徐爽介绍，益通数科早在2022年秋季就积极准备、提前谋划，采取点价交易等期现业务模式，控制采购成本，有效保障春耕货源的供应。

“在各地市场进入冬储备肥旺季后，复合肥工厂虽然有大量的原料采购需求，但是尿素市场价格长期波动较大，部分复合肥企业成本出现倒挂，造成生产难以平稳运行的情况。益通数科积极与下游客户沟通，利用期货工具采取点价交易等方式，帮助客户锁定原料采购成本，并利用现货市场优势，确保按时按量交付，保证复合肥工厂的稳定生产，保障春耕用肥的投放。”徐爽称。

记者了解到，目前，益通数科为东北、河南、山东等多个地区冬储市场积极筹备和撮合尿素等原料，有效保障了春耕用肥的供应。

事实上，尿素期货上市以来，功能逐步得到市场认可。“尿素期货上市给产业企业提供了规避风险的新工具。在尿素期货上市前，为保证春耕用肥，企业面临着巨大的价格波动风险；尿素期货上市后，给产业企业提供了规避风险的工具。企业可以结合期货市场运行态势，积极利用期货工具，降低采购量与出库量较大时对现货市场的影响，在春耕用肥季节保证供应，避免尿素价格大幅波动。”张砚说。

以尿素期货为例，产业企业通过参与郑商所“商储无忧”项目试点，对冲了春耕备肥的价格波动风险，为春耕备肥提供了稳定的货源。与此同时，随着尿素产业企业参与期货市场的深度和广度不断拓展，基差贸易作为新的贸易方式也被市场主体所接受。

“川农化肥通过基差贸易方式，与上下游客户紧密协同。通过期货市场规避风险，帮助上游客户锁定利润，助力下游客户锁定货源，实现了真正共赢。”张砚称。

值得一提的是，“商储无忧”如今被越来越多的农资企业所熟知和关注。“商储无忧试点已开展3年，试点项目数量从5个增至12个，单个试点项目最高支持金额从50万元增加到100万元，试点项目的区域也随着尿素期货交割区域的扩展而延伸到湖北和江苏。项目的影响力越来越大，项目的规划实施也越来越贴近承储企业的实际情况，践行了金融服务实体的宗旨。”冠通期货研究咨询部经理王静表示，与此同时，产业内越来越多的企业也想要了解怎么利用尿素期货、什么是“商储无忧”。

采访中记者了解到，河北农资集团去年10月成为“商储无忧”项目试点企业，该项目为公司规避库存贬值风险提供了有力抓手，同时也降低了公司风险管理成本。

“‘商储无忧’的开展，降低了储备难度，增强了企业的承储信心。逐年增大的补贴力度，也帮助企业降低了储备成本，企业能够按质按量完成储备任务。”刘杰说。

“‘商储无忧’如何解忧？通过尿素期货工具，鼓励尿素企业积极参与国家化肥商业储备，化解承储企业的库存贬值风险。”在王静看来，让想参与淡储又担心价格风险的企业“敢储”，让“敢储”的企业“储”得更好，这正是期货市场风险管理功能的体现。相信随着尿素期货功能的发挥，参储企业越来越多，承储数量越来越大，国家粮食安全也将更有保障。

“期货经营机构服务实体经济典型案例（2022）”系列报道之五

期现结合助企业应对镍市场风险

■ 首席记者 曲德辉

2022年上半年，境外有色金属期货剧烈波动，镍期货出现极端行情。境内期货经营机构利用专业优势，通过基差交易、代采代销等多种模式，助力镍产业平稳应对境外输入性风险，有效提升了镍产业链、供应链韧性和安全水平。

金川集团作为国内最大的镍冶炼生产企业，年度镍产量位居全球第五。2022年以来，镍价大幅冲高回落，下游贸易商和生产企业观望情绪浓厚，导致金川集团电解镍库存迅速上升，面临库存积压、贬值的风险。

A公司是一家镍贸易企业，2022年，因镍价内外倒挂严重，A公司国外采购难，陷入库存不足的困境。

海证期货风险管理子公司上海海证风险管理有限公司（简称上海海证），通过“基差点价+期货套保+远期订单”代采模式，有效解决上游冶炼企业和下游贸易公司的难题，用期货工具疏通了镍产业链的堵点、卡点，取得了良好效果。

上海海证总经理蒋海辉告诉期货日报记者，为了缓解金川集团的库存压力，公司通过“基差点价采购+期货套保”的服务模式，为金川集团搭建了“厂库外蓄水池”，缓解了企业库存压力并帮助企业回笼了现金流。

2022年1月11日，在电解镍期现价差下调至4500元/吨时，上海海证从金川集团点价采购15吨现货电解镍，同时在期货端进行套保操作。电解镍现货采购单价163910元/吨，期货空单开仓均价159420元/吨，建仓基差为4490元/吨。

2022年1月18日，电解镍价格暂缓上涨，部分下游终端常规性采购备货，上海海证在等待电解镍基差扩大的同时积极拓展下游产业贸易商，于2022年1月18日向A公司销售电解镍15吨，并同时在期货端进行空头平仓操作。当时，电解镍现货销售单价为168700元/吨，期货空单平仓均价162822元/吨，平仓时期现基差为5878元/吨，上海海证由此盈利1388元/吨。

蒋海辉表示，在境外极端行情冲击下，上海海证通过“基差点价+期货套保+远期订单”代采模式，为贸易企业降低采购成本，用期货工具帮助企业实现了保供稳价。

2022年3月，A公司为5月下游企业订单采购备货，但境外突发极端行情，使A公司无法进口，被迫转为境内采购，但面临货源不稳定及后期价格下跌的风险。

上海海证为A公司5月下游企业订单备货采购，并协定在5月底之前，由A公司选择任意一天，按照当日的交割月合约期货价格+升贴水作为最终结算价。上海海证在密切跟踪电解镍基差走势后，于3月23日采购了30吨金川电解镍，同时在期货端进行套保操作。最终电解镍现货采购单价210050元/吨，期货分批套保将开仓均价锁定在212050元/吨，建仓基差为-2000元/吨。

2022年5月17日，电解镍价格冲高回落至20万元/吨附近，A公司选择提前点价。同日，上海海证通过基差点价向A公司销售电解镍30吨，并在期货端同步进行空头平仓操作。最终电解镍现货销售单价为199800元/吨，期货空单平仓均价193900元/吨，平仓时期现基差为5900元/吨，上海海证盈利7900元/吨。

最终，A公司原计划在3月23日提前备货采购价格210050元/吨，降低至5月17日从上海海证采购的单价199800元/吨，备货采购成本明显降低。

蒋海辉表示，通过“基差点价+期货套保+远期订单”代采模式，风险管理公司有效串联了上游冶炼企业和下游贸易公司，为上游解决销售难题，缓解库存压力，同时助下游实现保供稳价。得益于对基差的专业研究，风险管理公司也从中获得了利润，实现了上游冶炼企业、期货公司、下游贸易公司三方共赢。

财经播报

上海1月人民币贷款增加2063亿元

本报讯 中国人民银行上海总部发布2023年1月上海货币信贷运行情况报告。数据显示，1月上海人民币贷款增加2063亿元，同比多增17亿元。

分部门看，住户部门贷款增加28亿元，其中，短期贷款减少21亿元，中长期贷款增加49亿元；企（事）业单位贷款增加1969亿元，其中，短期贷款增加993亿元，中长期贷款增加1381亿元；非银行业金融机构贷款增加19亿元。1月末，外币贷款余额952亿美元，同比下降23%。当月外币贷款减少2亿美元，同比多减20亿美元。（鲍仁）

长江流域今年油菜长势旺 农民信心足

据新华社电 这几天，湖南省常德市鼎城区十美堂镇紫流村油菜种植大户杨建军带着工人们一直在田里忙着开沟沥水。还有不到20天，紫流村就会变成一片花海。

眼下，我国南方春耕已拉开序幕。记者在长江流域的湖南、江西、贵州等油菜主产区了解到，农民不仅对丰收充满信心，更对油菜全产业链带来的美好生活满怀憧憬。

“现在正是抽薹期，今年油菜长势旺，比前几年都好。”杨建军告诉记者，这些年，自己先后种植过10多个品种，油菜籽亩产从以前的不到200斤增加到去年的350斤。这一季，他又选择了“华油杂50”“春云2号”等新品种，预计亩产能达380斤，每百斤出油还能提高4斤。

走进江西省丰城市丽村镇千亩油菜核心区，田地里一片生机勃勃。今年，丰城市油菜面积达25万亩，农业部门免费为农户提供种子和肥料，推广合理密植等技术。“我们以油菜亩均成本400元、亩产油菜籽400斤、亩纯收益500元为目标，力争25万亩油菜全部丰收。”丰城市农业农村局现代农业技术服务中心副主任聂欣说。

在贵州省石阡县本庄镇葛闪渡村，本庄镇农业服务中心工作人员吴成扬和同事们长期驻村，在育苗、移栽等环节为农户提供技术指导。村民付阳华说，今年种植的50亩油菜生长非常顺利，预计一季毛收入能接近5万元。

据了解，湖南省在去年完成油菜扩面100万亩的基础上，正朝着2500万亩的目标积极迈进。贵州省自2020年以来油菜面积已实现“三连增”，今年将达到837万亩。江西省2022年冬种油菜面积886.9万亩，力争到2025年达到1000万亩。

“油菜全身是宝！开花能赏玩，结籽能榨油，榨完油后精加工的菜饼、皂角能做肥料。”江西宝嘉生物发展有限公司技术中心常务副总经理黄学校高兴地对记者说。

宝嘉生物公司对油菜籽深加工“上了瘾”。油菜籽精加工后产生菜饼、菜粕、菜蛋白、有机肥料等，菜饼通过萃取工艺精加工后的菜粕可以作为专用肥料进行售卖；产生的皂角进行深加工制成有机肥料远销欧洲，去年销量达1.13万吨。

据了解，该公司投资2000万元组建技术中心，与华南农业大学、江西农业大学等科研院校开展产学研合作，发展油菜籽精深加工，获得菜籽油加工用萃取装置、超微过滤设备等3项专利技术。高品质菜籽油的年加工能力达3万吨，并打造了自己的菜籽油品牌。

俄副总理：俄能源行业2022年表现总体稳定

据新华社电 俄罗斯副总理诺瓦克13日在俄《能源政策》杂志上撰文说，过去一年，俄能源行业面临前所未有的外部挑战，包括西方公司拒绝参与俄能源项目、对俄能源供应施加限制、禁止向俄出口设备和技术等，但俄罗斯积极应对挑战，能源行业表现稳定。

诺瓦克说，俄能源企业近年来发展所奠定的坚实基础使其能够有效减轻西方制裁影响，并在全球能源市场发生变化的情况下继续发展。

据诺瓦克介绍，2022年俄石油产量为5.352亿吨，比上年增长2%；出口量增长7.6%，达2.42亿吨。

诺瓦克强调，在国际原油价格剧烈波动背景下，2022年俄国内石油产品供应稳定，“目前汽油价格是欧洲国家汽油均价的一半”。

为应对西方对俄海运石油产品实施的价格限制，诺瓦克表示，俄罗斯正在寻找新的市场，预计今年将把超过80%的石油和75%的石油产品运往友好国家。他同时认为，西方制裁导致能源市场波动，对发起制裁的国家造成反噬。

诺瓦克介绍，2022年俄天然气出口量为1844亿立方米，较2021年减少25.1%。“出口量减少主要是因为欧洲国家拒绝购买俄天然气，以及‘北溪-1’和‘北溪-2’天然气管道遭到破坏。”

诺瓦克强调，2023年俄能源政策优先方向是为国内市场提供可负担的能源资源、满足国内消费需要，同时保持并扩大出口。

广告

大陆期货

上海大陆期货有限公司
河南分公司营业场所变更公告

尊敬的交易者：

经郑州市市场监督管理局核准上海大陆期货有限公司河南分公司营业场所由“郑州市郑东新区商务外环路8号21层2101”更改为“河南自贸试验区郑州片区（郑东）商务外环路8号21层2101”。本公司河南分公司此次更改营业场所已经在郑州市市场监督管理局登记注册（统一社会信用代码：91410000750732067O）。

公司总部电话：021-54071888
公司网址：www.dlqh.com
河南分公司电话：0371-60138686
特此公告

上海大陆期货有限公司
二〇二三年二月十五日